

Webinar interactif IIBA Geneva 16/12/2021



**Boostez
LinkedIn dans
vos intérêts !**

avec
André Dan



Jeudi 16 décembre 18h30 GMT + 1 en ligne

Dans votre Intérêt,



Boostez-Vous sur LinkedIn !



 **André Dan**
SPEAKER COACH

Agenda du Webinar interactif

OUVRONS
LE
DÉBAT!

0. LinkedIn et André Dan
1. Être sur LinkedIn
2. Communiquer sur LinkedIn
3. Activer tes Relations
4. Je te propose...



André Dan

0. LinkedIn et André Dan



LinkedIn, c'est :

- Un Réseau Social Professionnel
- Créé en 2003
- Racheté par Microsoft en 2016
- Aujourd'hui 782 millions de Comptes créés
- Leader pour faire sa veille et sa promotion : Personnes, Entreprises...



André Dan

0. LinkedIn et André Dan



Sur LinkedIn, j'ai :

- rejoint en 12 2003
- été Expert dès 2006
- formé et coaché 20.000 Personnes
- fait 200 Conférences et Webinars
- accompagné plus de 200 Organisations



<https://www.andredan.com/>



André Dan

1. Être sur LinkedIn



Les 3 Bonnes pratiques conseillées par André Dan :

1. Mieux TE connaître, et connaître TES intérêts
2. Décider ce que tu révèles de TOI
3. Construire TA réputation sur ces expertises

avec humilité, assertivité et persévérance !



1. Être sur LinkedIn

OUVRONS
LE
DÉBAT!



- Authenticité
- Partage
- Être actif => Communiquer
- JE : c'est moi qui me présente !
- Zone « objectifs »
- « cacher mes trous »
- Dans les expériences, ne pas indiquer les mois
- Originales présentations ? Vidéo
- VENTE Social Selling



2. Communiquer sur LinkedIn



Les 3 Bonnes pratiques conseillées par André Dan :

1. Maitriser à 100% les codes @ et #
2. Liker et commenter les Posts des influenceurs, des clients, des prospects...
3. Écrire des Posts entre 1 fois et plus par mois

avec humilité, assertivité et persévérance !



André Dan

2. Communiquer sur LinkedIn

OUVRONS
LE
DÉBAT!



- Combien de Posts par semaine ?
- Qualité ou quantité ?
 - Qualité : toujours
 - Quantité : à notre rythme
- Répéter une communication importante
- Influenceurs
- # @



André Dan

3. Activer tes Relations



Les 3 Bonnes pratiques conseillées par André Dan :

1. Développer ton Réseau de Relations (si possible avant d'en avoir besoin)
2. Activer ta Relation quand TU en as besoin ! en demandant un Entretien-Réseau
3. Faire le suivi : dire MERCI, faire ce que TU t'es engagé à faire, donner un FEED-BACK...

avec humilité, assertivité et persévérance !



3. Activer tes Relations

OUVRONS
LE
DÉBAT!



- Communication ou Activation
- Donner et recevoir !
- Soutenir les Compétences de l'autre !
 - Car la réciprocité arrivera
- Inviter dans ses Relations LinkedIn les Personnes avec qui on travaille !
 - Pendant notre Mission, elles pourraient nous aider (ou dans l'autre sens)
 - Après, c'est plus facile d'Activer la Relation...



4. Je te propose... en te référant de ce webinar



Entreprise

1. Échange avec les décisionnaires sur les intérêts de l'Entreprise
2. **Premier** workshop par zoom à moitié prix
Prix tarif communiqué lors du premier échange

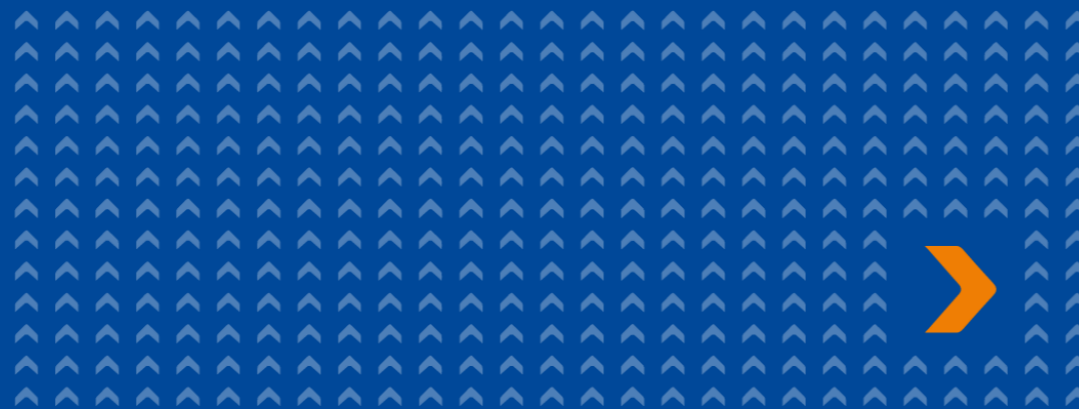
Personne

1. Échange avec la Personne sur ses intérêts
2. **Premier** coaching par zoom à moitié prix
Prix 2 heures : 660 € HT, prix 1 heure : 390 € HT



Es-tu prêt à TE Booster sur LinkedIn ?

Merci, et à bientôt !



Une question ?
Une demande spécifique ?
Écris un email à
a@andredan.com !